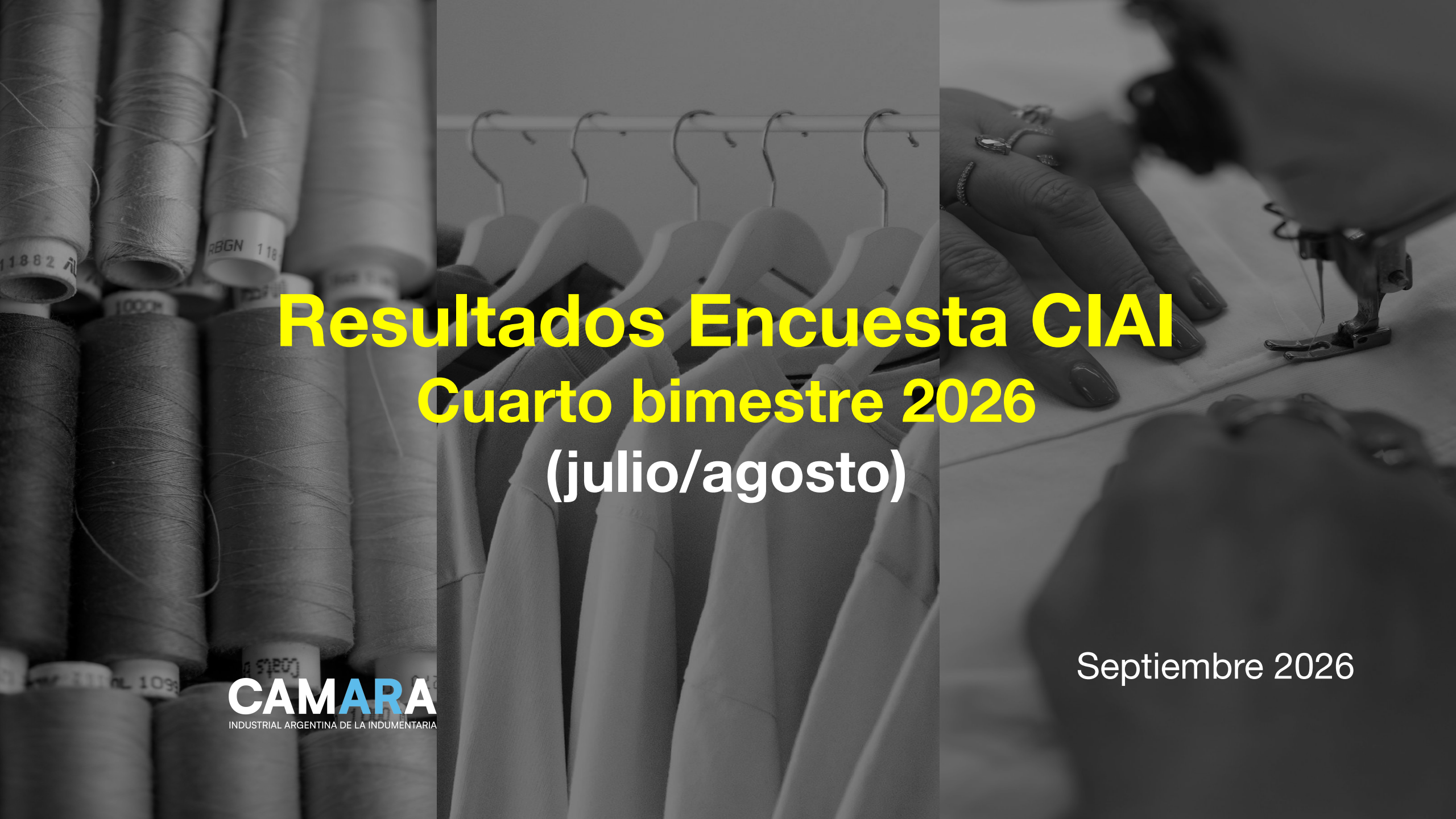




Resultados Encuesta CIAI

Cuarto bimestre 2026

(julio/agosto)

CAMARA
INDUSTRIAL ARGENTINA DE LA INDUMENTARIA

Septiembre 2026

Resumen Ejecutivo:

Se acelera la caída de ventas y alcanza a más del 70% de las empresas relevadas. Crece la tensión en la cadena de pagos y se observa un deterioro significativo en las expectativas del panorama económico mientras que las expectativas de ventas del sector siguen estancadas.

Tres años de caída en las unidades vendidas: tras una breve recuperación a mediados de 2025, la contracción se profundiza y toca su peor nivel en el último bimestre de 2026 (-15,9%) desde los primeros relevamientos del 2024.

El deterioro en las ventas se generaliza: 7 de cada 10 empresas reportan caídas en las ventas en este relevamiento. La proporción de compañías que reportan caídas volvió a crecer de forma sostenida durante 2026, pasando de 55% a 73% entre el tercer y cuarto bimestre.

La caída de la demanda se consolida como la problemática dominante y creciente a lo largo de 2026, pasando de 78% a 86% entre el primer y último bimestre.

Se mantiene estable la proporción de empresas con **stocks excesivos**, que igual alcanza al 42% de las mismas. Mientras que sigue sin mejorar la situación de los precios en el sector: 9 de cada 10 empresas **no pueden trasladar más de la mitad de los mayores costos salariales a precios**.

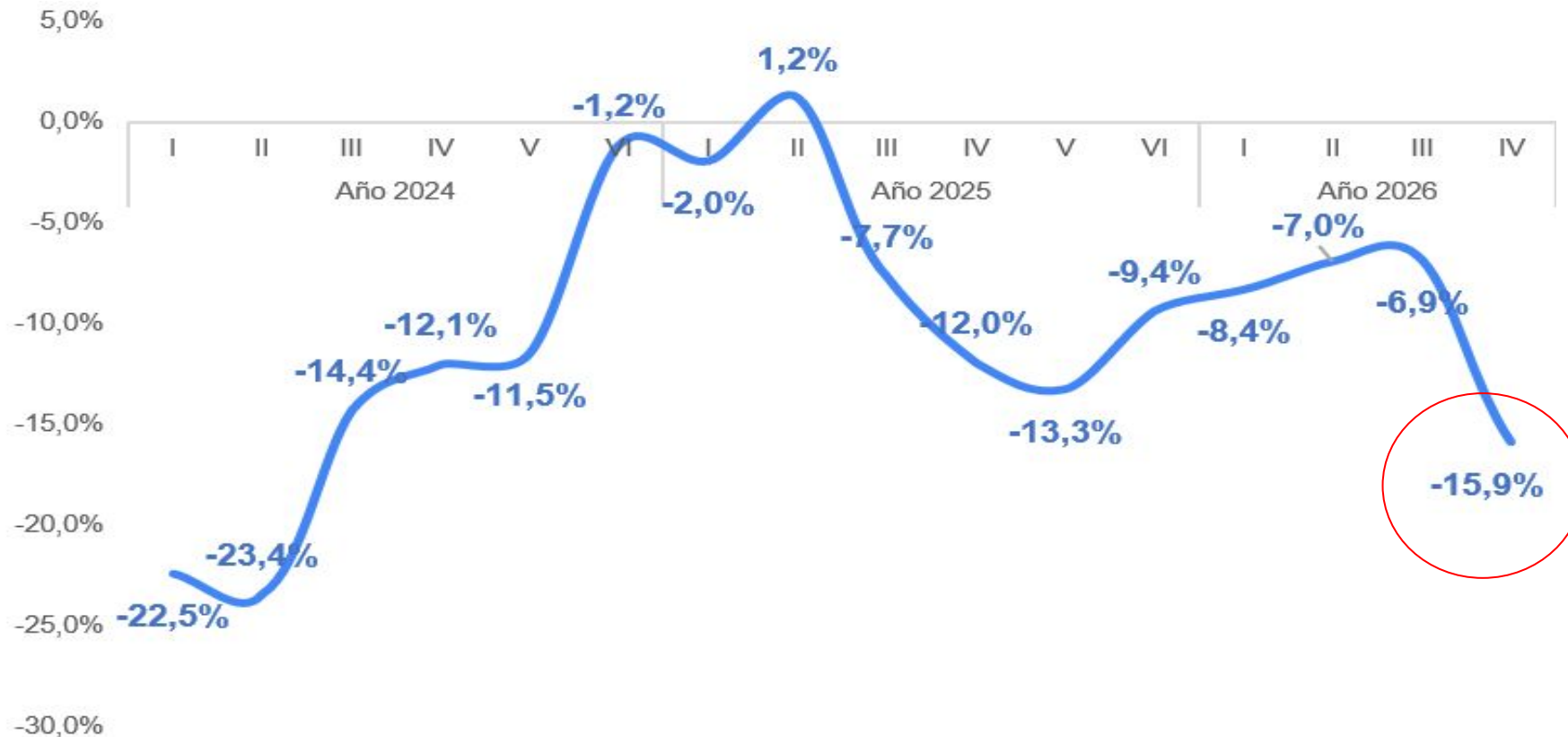
Por otra parte, crece la tensión en la **cadena de pagos** de las empresas del sector. Tras el mínimo de atrasos registrado a mediados de 2025, la situación se deterioró de forma marcada durante 2026: los atrasos frecuentes treparon hasta 29%.

Sigue el **ajuste sobre el empleo**: crecieron los despidos (+2 pp) y las renuncias no reemplazadas (+7 pp) como medida adoptada sobre la plantilla.

Las **expectativas económicas** se deterioran: las empresas con expectativas malas pasaron del 25% al 47% (+22 pp) respecto del relevamiento anterior.

La demanda en caída libre: -15,9% la caída interanual más profunda desde el piso de 2024.

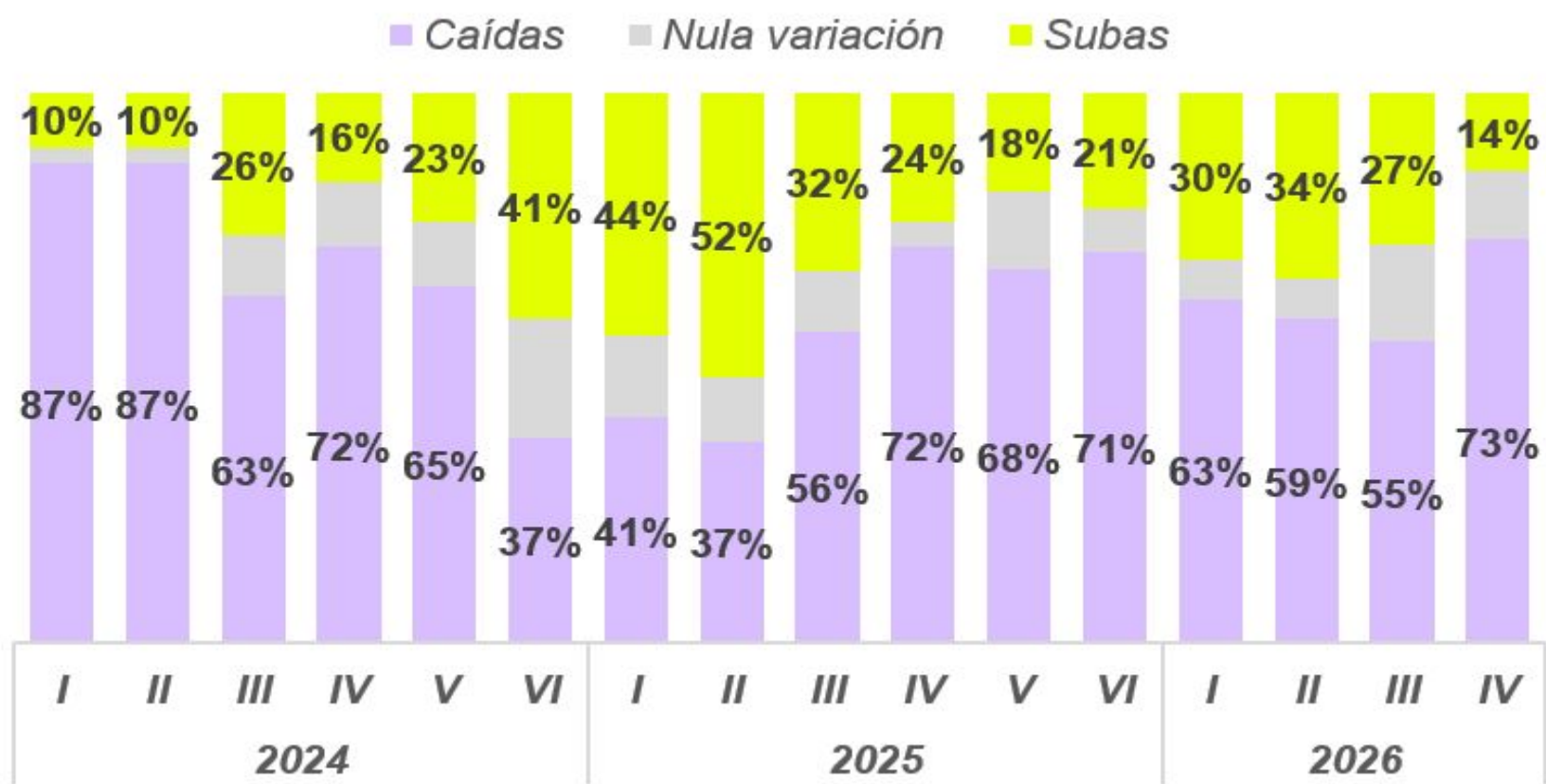
Evolución interanual de unidades vendidas por bimestre (en porcentaje)



Tres años de caída en las unidades vendidas: tras una breve recuperación a mediados de 2025, la contracción se profundiza y toca su peor nivel en el último bimestre de 2026 (-15,9%)

El deterioro en las ventas se generaliza: 7 de cada 10 empresas reportan caídas en las ventas en este relevamiento

Evolución de las ventas (por % de empresas)

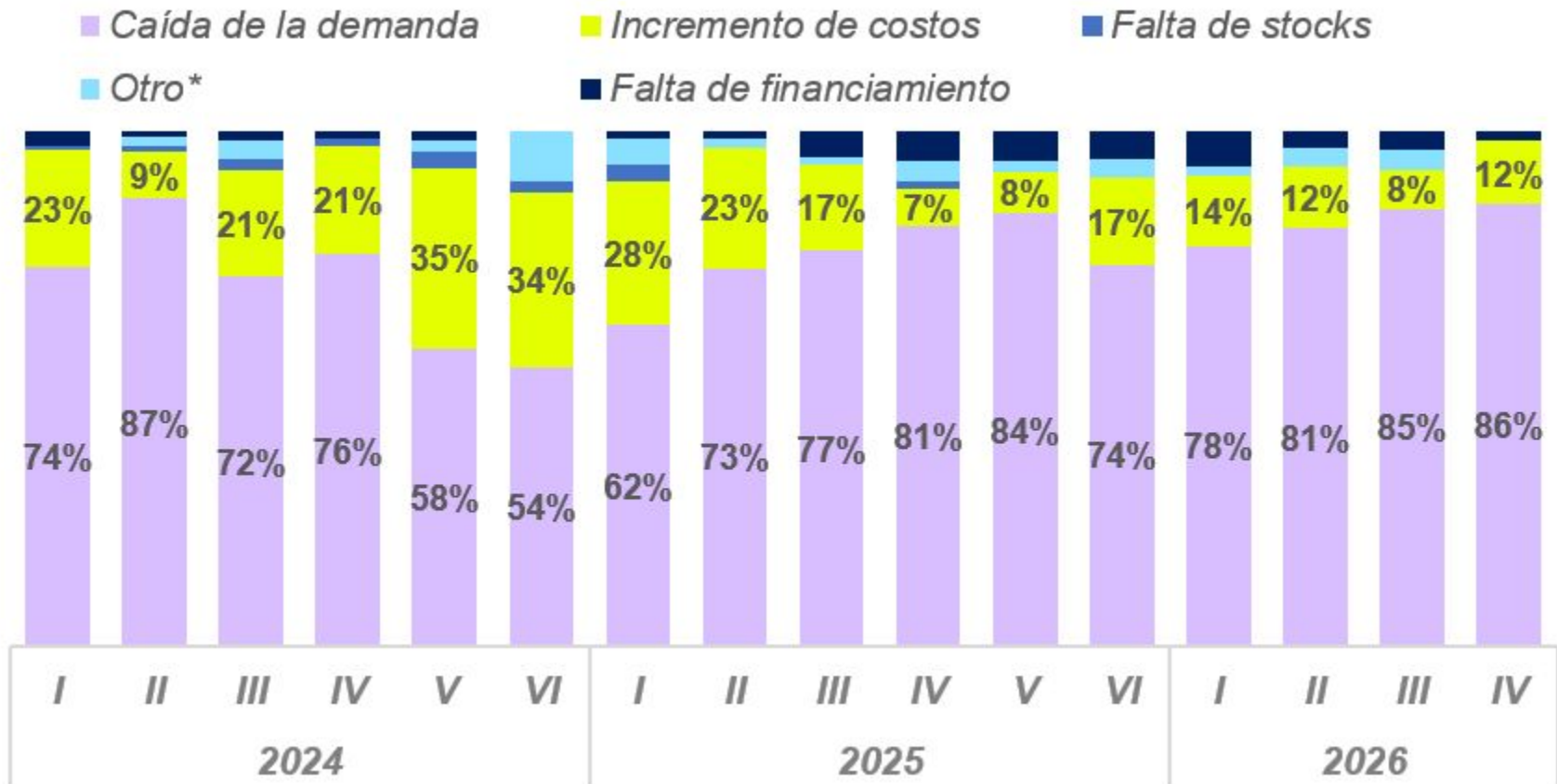


La proporción de compañías que reportan caídas volvió a crecer de forma sostenida durante 2026, pasando de 55% a 73% entre el tercer y cuarto bimestre.

En paralelo, el porcentaje de empresas con subas se redujo a solo 14%, el nivel más bajo en más de dos años.

La caída de la demanda es por amplia diferencia el principal problema del sector

Percepción sobre las principales problemáticas del sector (por % de empresas)



La caída de la demanda se consolida como la problemática dominante y creciente a lo largo de 2026, pasando de 78% a 86% entre el primer y último bimestre.

Se estabiliza la situación de los stocks excesivos que alcanza al 42% de las empresas relevadas

Evolución del nivel de stocks por bimestre (por % de empresas)

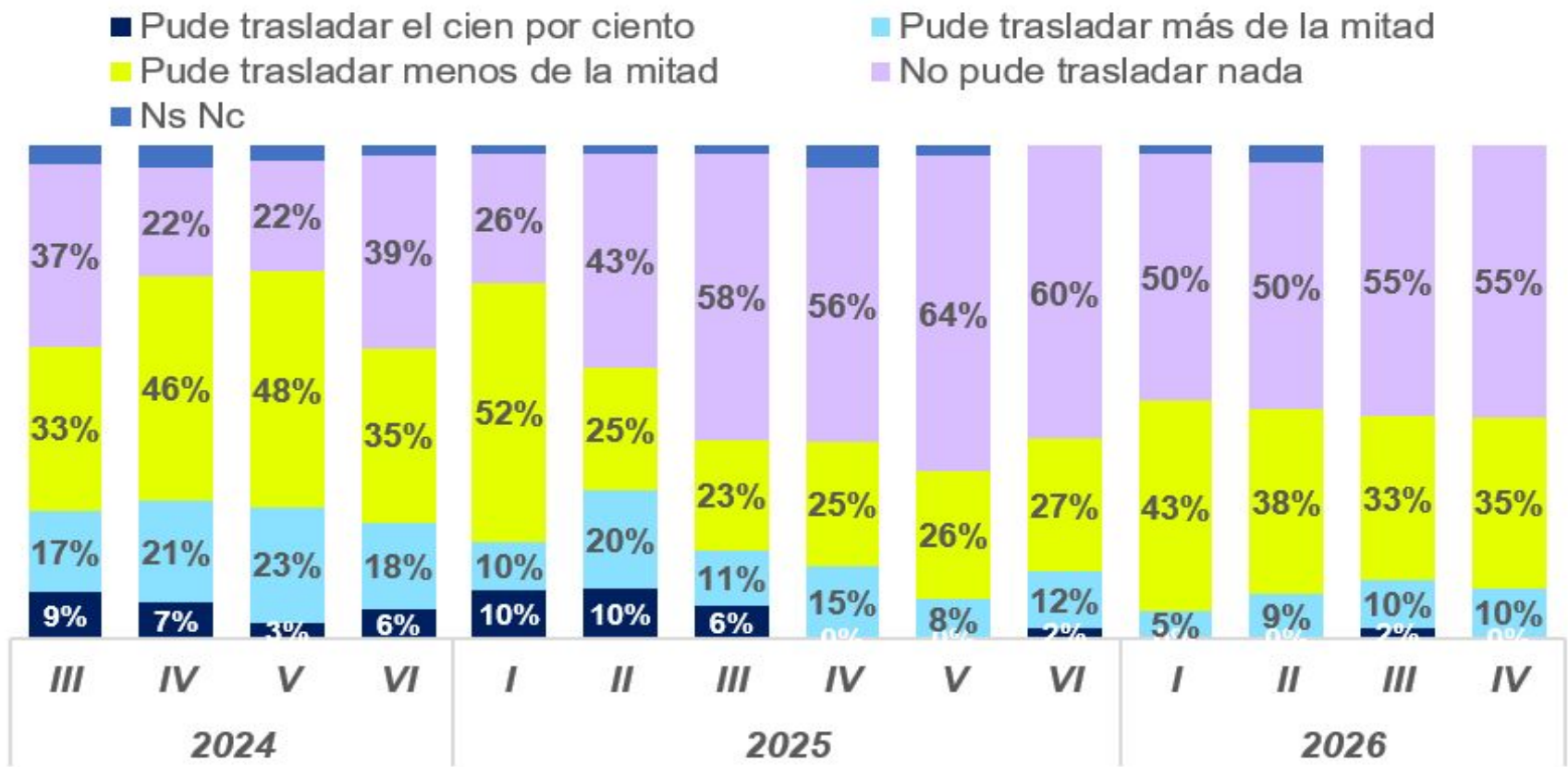


La percepción de **stocks equilibrados** alcanza a la mitad de las empresas relevadas.

Mientras que la percepción sobre stocks excesivos cae levemente entre las empresas (-3pp) respecto al bimestre anterior.

9 de cada 10 empresas no pueden trasladar más de la mitad de los mayores costos salariales a precios.

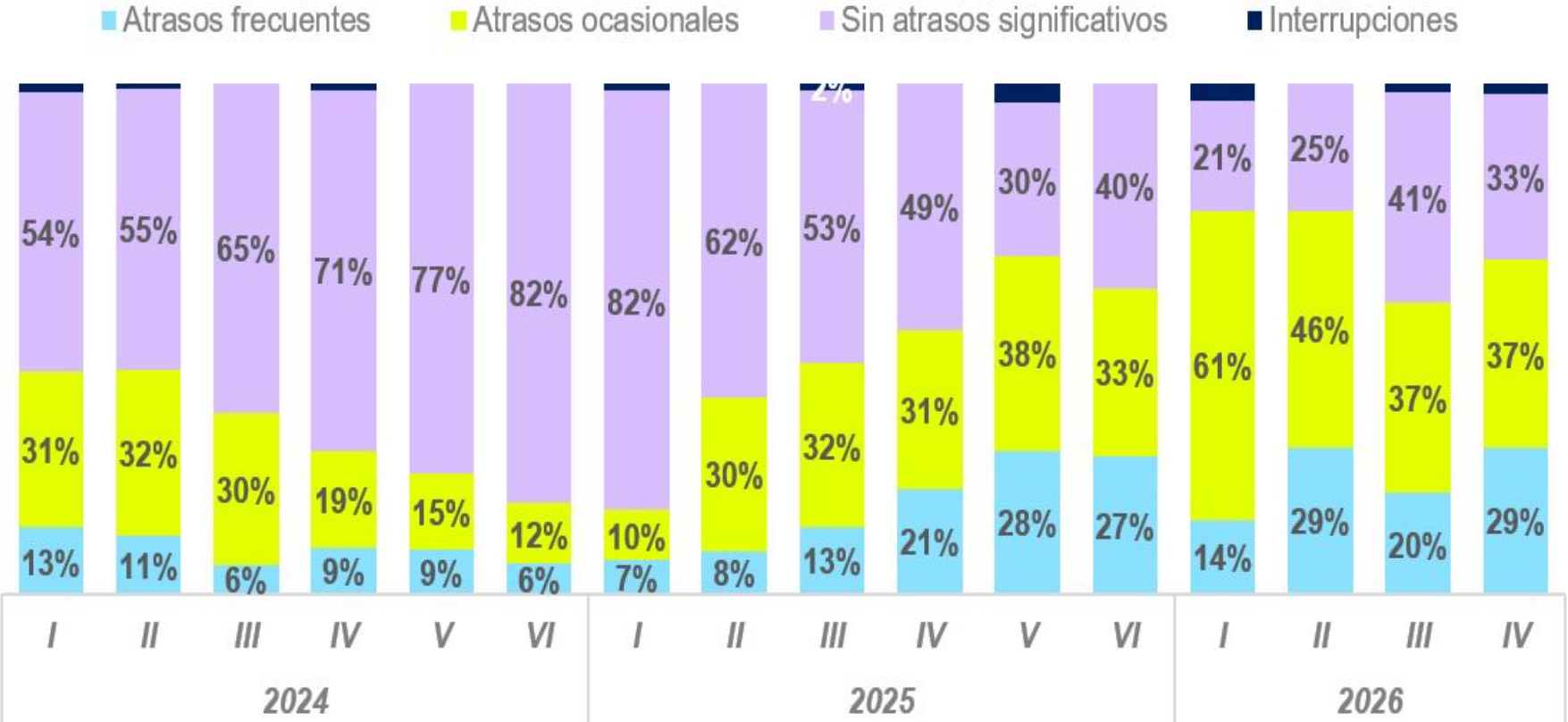
Proporción en que se trasladó el incremento de costos salariales a los precios (por % de empresa)



En este último relevamiento, el 55% de las empresas no pudo trasladar ningún aumento salarial a sus precios, mientras que otro 35% trasladó menos de la mitad. Apenas 10% pudo trasladar más de la mitad y ninguna logró trasladarlo en su totalidad.

Crece la tensión en la cadena de pagos de las empresas del sector: solo un tercio de las compañías no tiene atrasos significativos.

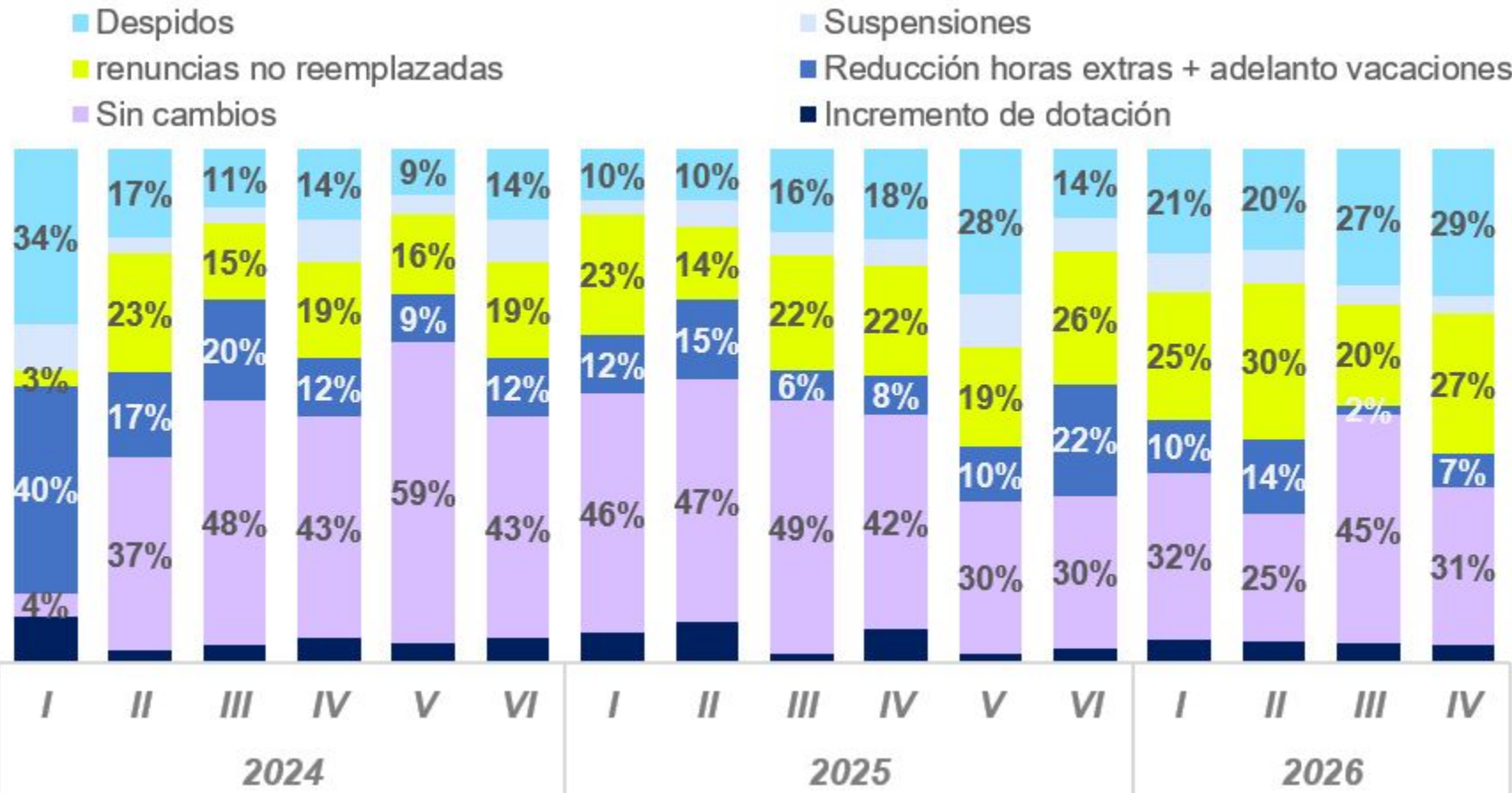
Situación de cadena de pagos por bimestre (por % de empresas)



Tras el mínimo de atrasos registrado a mediados de 2025, la situación se deterioró de forma marcada durante 2026: los **atrasos frecuentes treparon hasta 29%**.

Los despidos treparon a 29% como medida sobre el personal, cerca del máximo de toda la serie

Situación de Dotación del personal por bimestre (en porcentaje del total de medidas)

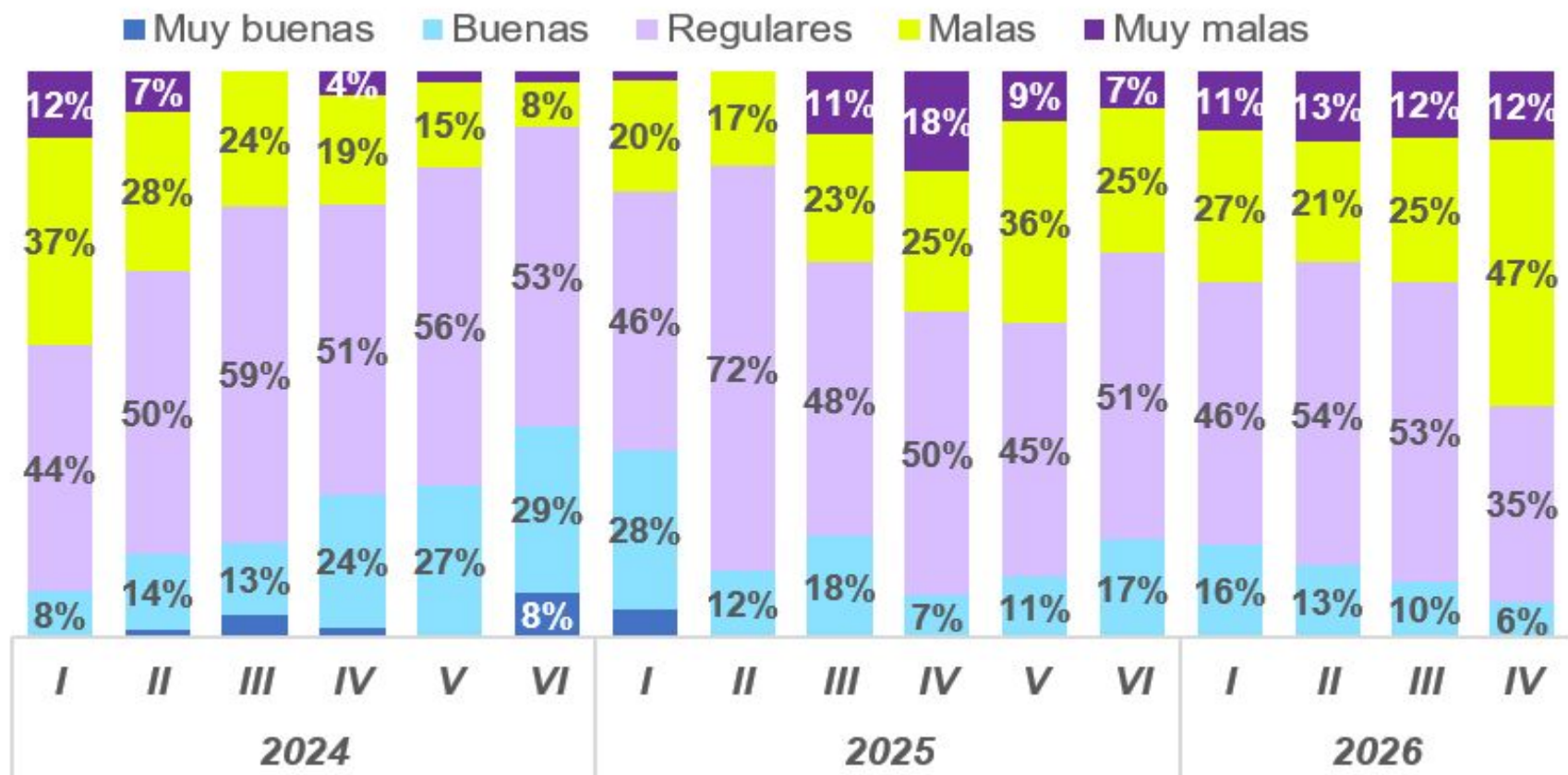


Crecieron los despidos (+2pp) y las renuncias no reemplazadas (+7pp) respecto al relevamiento anterior.

Por su parte, las empresas que no reportaron cambios cayó del 45 al 31% con respecto al bimestre anterior.

Deterioro marcado de las expectativas económicas: las expectativas negativas crecieron 22 pp alcanzando casi al 60% de las empresas

Expectativas económicas para el 2026 (en % de empresas)



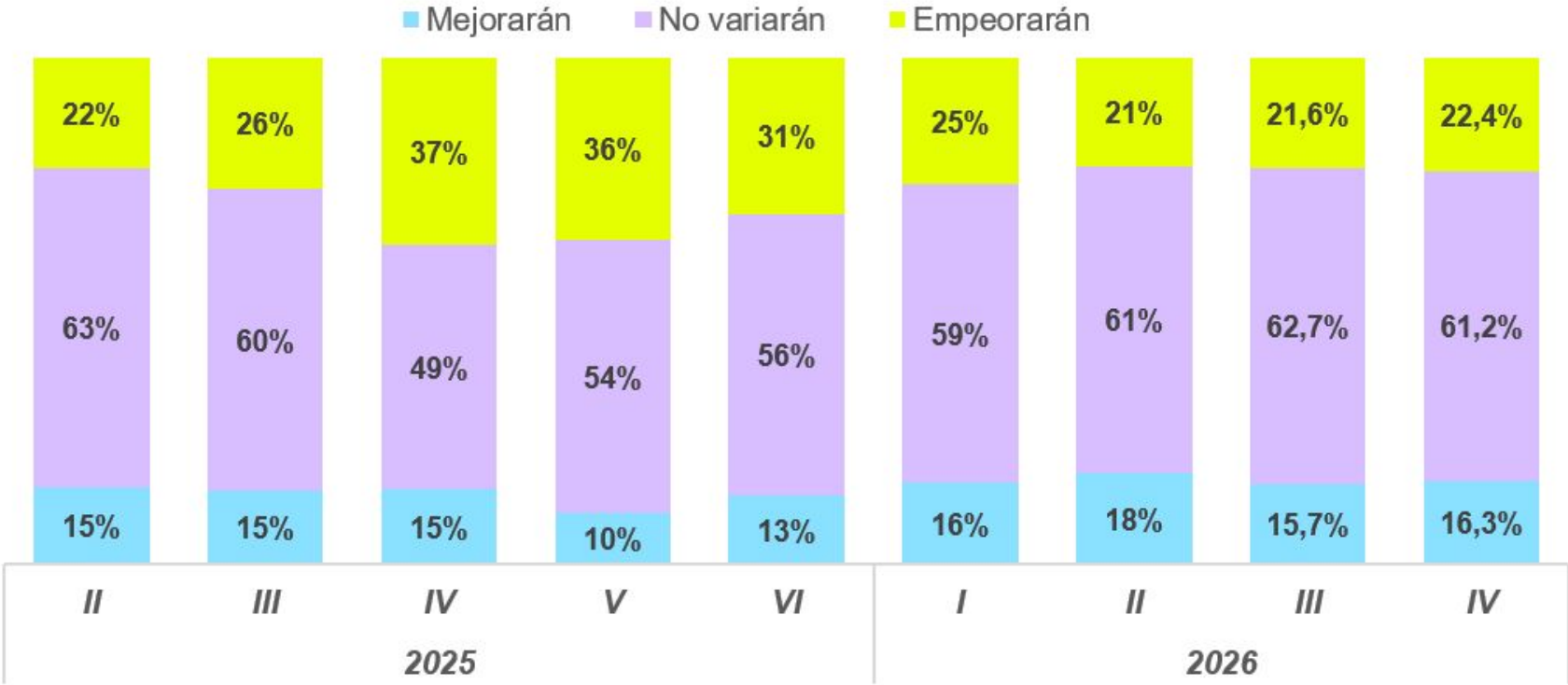
Las empresas con expectativas malas pasaron del 25% al 47% (+22 pp) respecto del relevamiento anterior.

Las expectativas regulares cayeron del 53% al 35%.

Las expectativas muy malas se mantuvieron en 12%.

Como en todos los relevamientos anteriores las expectativas de ventas siguen estancadas

Evolución de las ventas en los siguientes 3 meses (en % de empresas)



Para los próximos tres meses, el **61,2% de las empresas no espera cambios en sus ventas.**

Solo 16,3% prevé una mejora, mientras que 22,4% anticipa una caída.

El escenario muestra pocas expectativas de recuperación y una elevada proporción de empresas que espera estabilidad.