

Resultados Encuesta CIAI

Primer bimestre 2026

(Enero/Febrero)

CAMARA
INDUSTRIAL ARGENTINA DE LA INDUMENTARIA

Marzo 2026

Resumen Ejecutivo:

El sector no logra revertir la tendencia bajista, acumulando dos años de caídas, con 8 de cada 10 empresas paralizadas por la falta de demanda. Se profundiza el estrés financiero en la cadena de pagos y el exceso de stocks alcanza su pico más alto en un año y medio.

El último bimestre registró una **nueva caída interanual de las ventas promedio del -8,4%**, cerrando así otro período en terreno negativo. Esto consolida dos años con retrocesos en las ventas promedio en casi todos los bimestres relevados.

El **63% de las empresas sufrió una disminución en sus ventas**, frente a un 30% que logró aumentos y un 7% sin cambios. Si bien se observa una leve mejora respecto del bimestre anterior, el panorama sigue siendo crítico.

Hace dos años que la falta de demanda es el principal problema. En este relevamiento se profundizó: 8 de cada 10 empresas la señalan como su principal preocupación.

Frente a la falta de mercado, se agrava la **imposibilidad de trasladar costos a precios**. La mitad de las empresas no pudo trasladar aumentos y un 43% apenas pudo trasladar menos de la mitad.

Los stocks vuelven a acumularse. Actualmente, el **50% de las empresas declara tener un nivel de stock excesivo**, el valor más alto desde el tercer bimestre de 2024.

En paralelo, crece el **estrés financiero: 8 de cada 10 empresas enfrentan dificultades en la cadena de pagos**. Se duplicó la cantidad de firmas con atrasos ocasionales (hoy 6 de cada 10). Como contracara, el grupo de empresas sin atrasos significativos se desplomó del 40% al 21% en solo un bimestre.

El **ajuste laboral se intensifica**. Las principales medidas sobre la plantilla de personal siguieron siendo las renunciaciones no reemplazadas (25%) y los despidos treparon al 21% de las medidas adoptadas.

Las **expectativas económicas generales volvieron a deteriorarse: crecieron las perspectivas “muy malas” y las “malas”**, en desmedro de las regulares.

Nueva caída de ventas: se consolidan dos años de un magro desempeño en las ventas promedio

Evolución interanual de unidades vendidas por bimestre (en porcentaje)

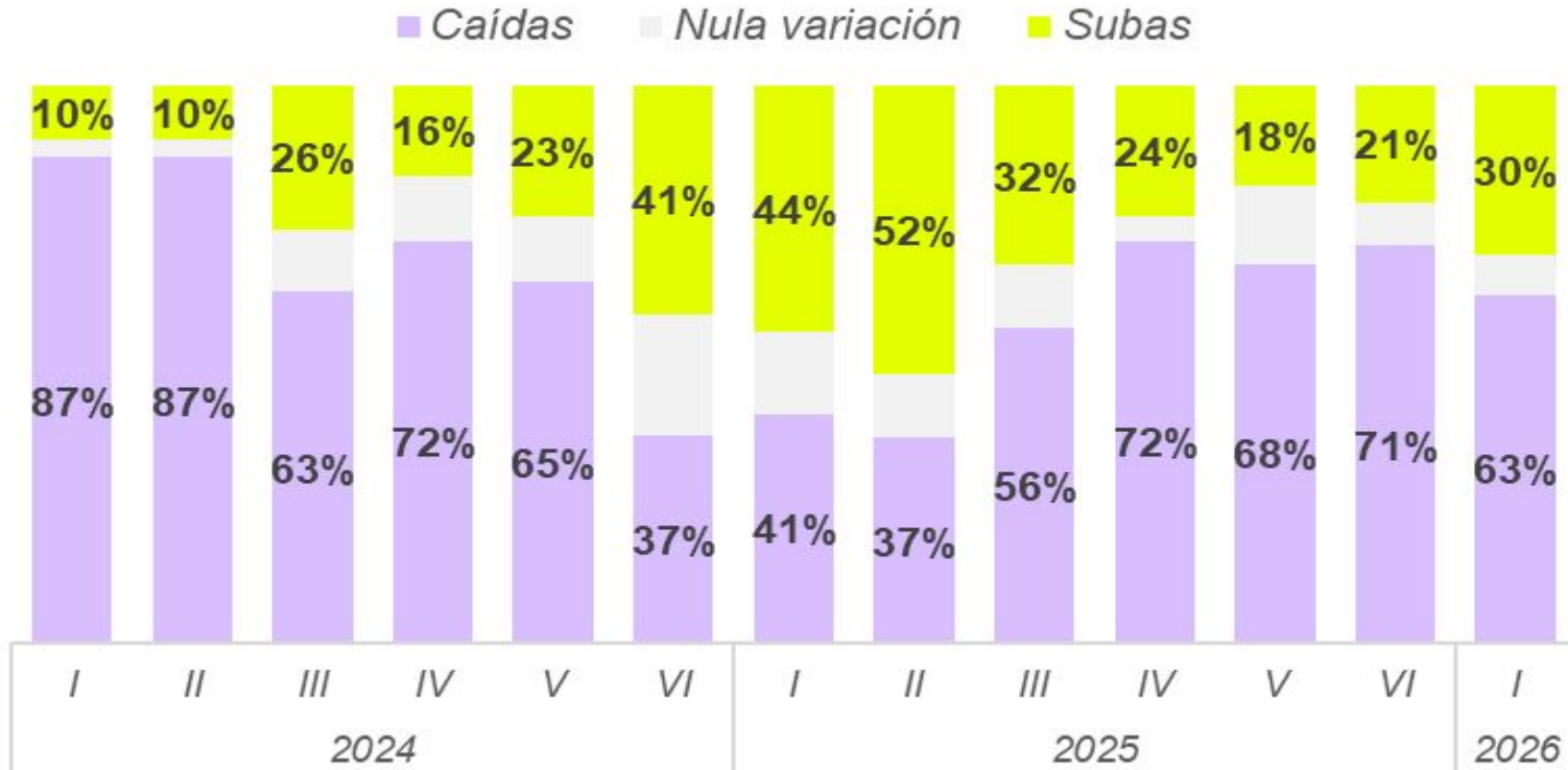


El sector no logra revertir la tendencia a la baja. El último bimestre registró una **nueva caída interanual del -8,4%**, encadenando así otro período en terreno negativo.

12 de los últimos 13 relevamientos (bimestres) muestran caída de ventas.

6 de cada 10 empresas reportan caídas en sus ventas

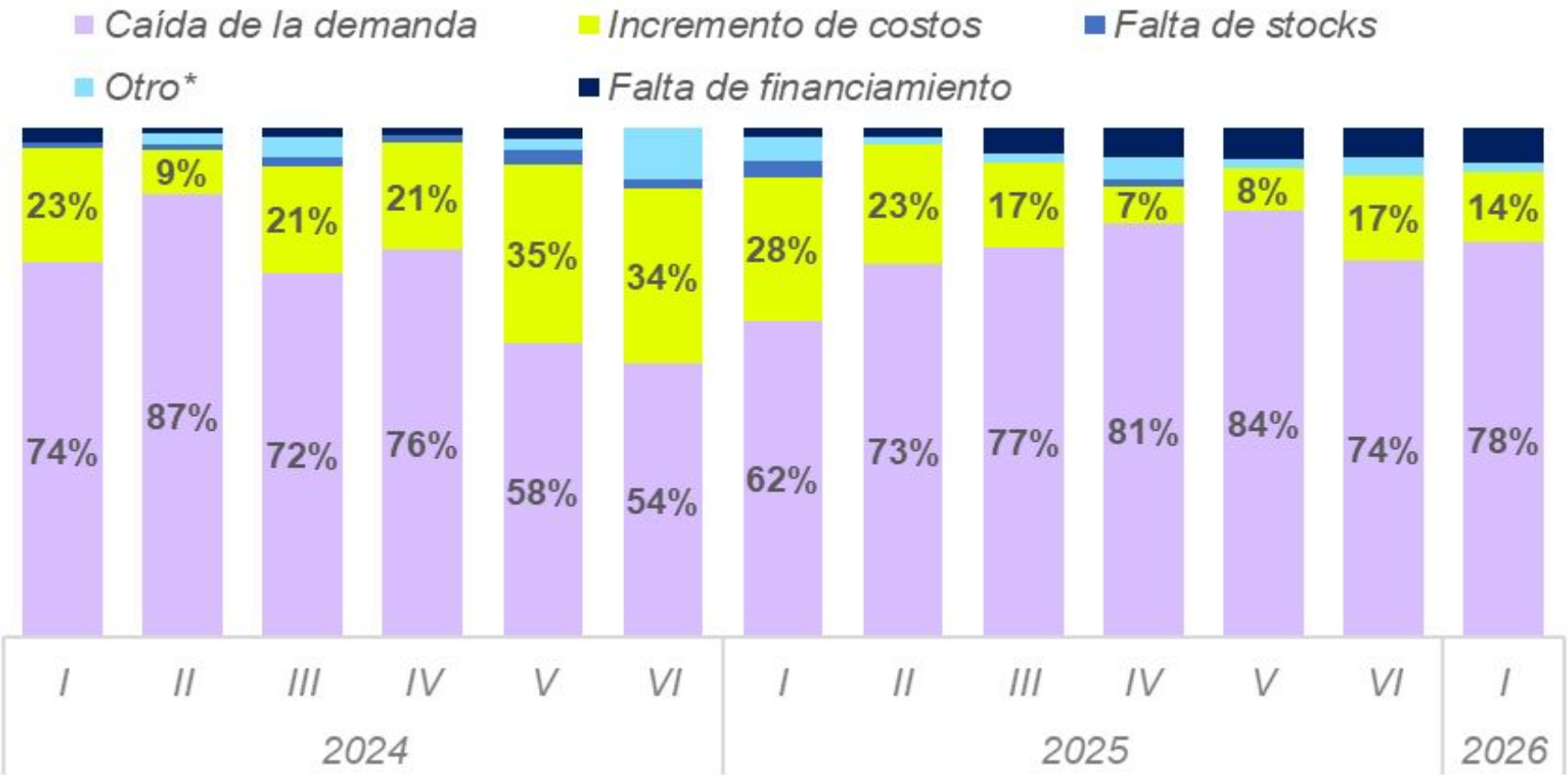
Evolución de las ventas (por % de empresas)



Dentro de un panorama crítico, con **diez meses consecutivos de empresas que reportan bajas superando a las empresas que reportan subas** en sus ventas, se observa una leve mejoría en ambos grupos.

Hace dos años que la falta de demanda es el principal problema del sector

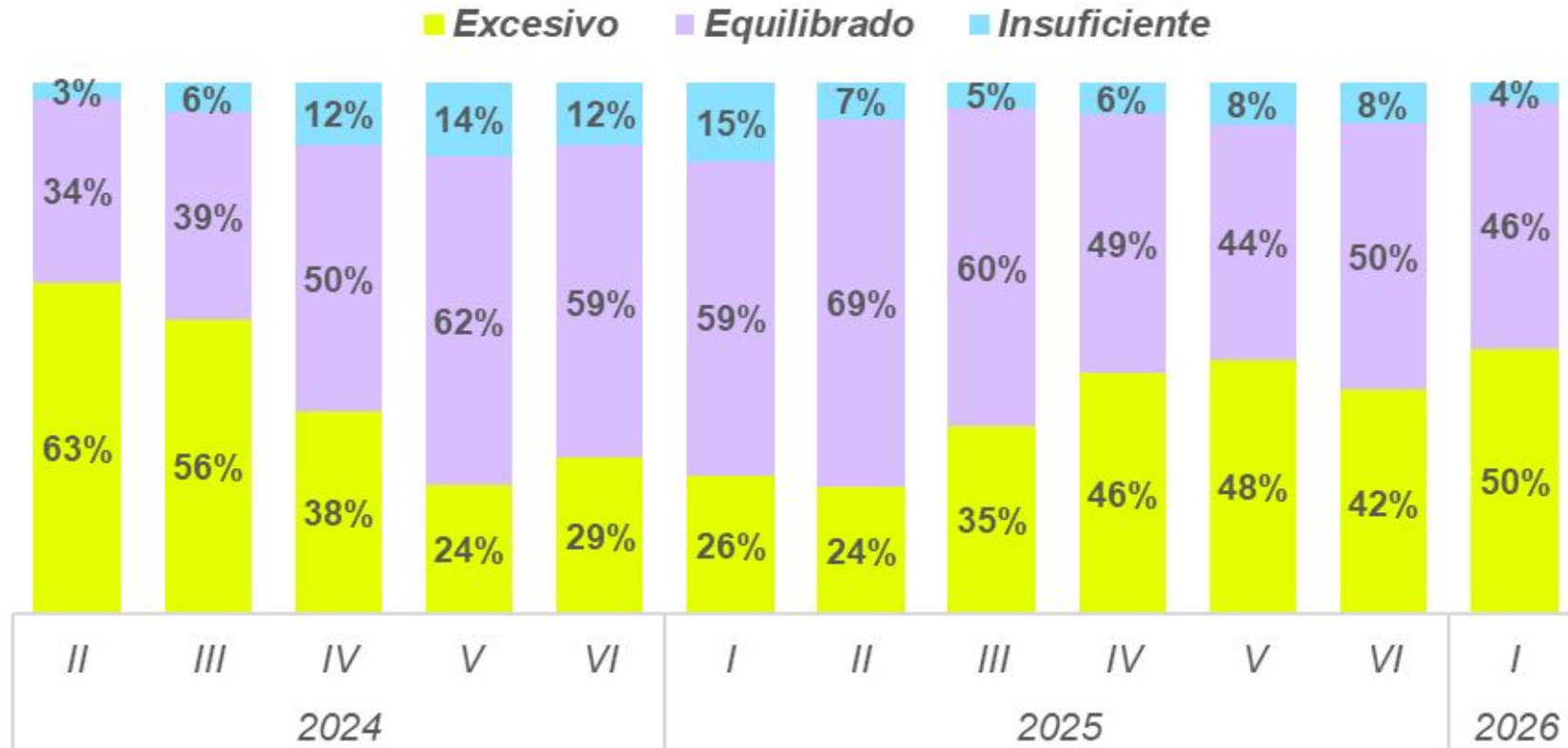
Percepción sobre las principales problemáticas del sector (por % de empresas)



La **caída de la demanda**, como en todos los relevamientos desde hace dos años, vuelve a predominar como la principal preocupación de las empresas (8 de cada 10 empresas)

El porcentaje de empresas con stocks excesivos retoma su crecimiento.

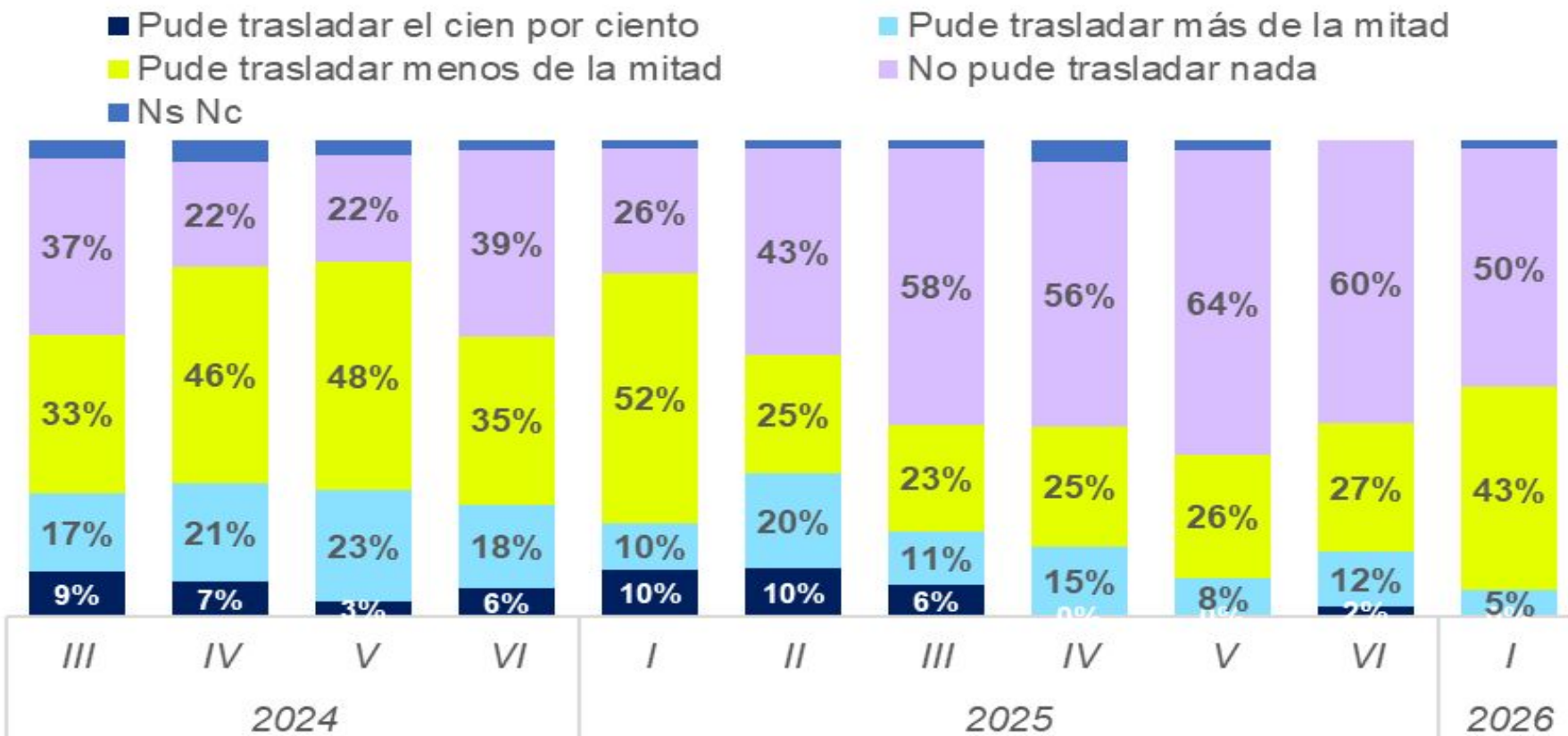
Evolución del nivel de stocks por bimestre (por % de empresas)



Se acumulan los stocks en las empresas: **el 50% de los encuestados declara tener un nivel de stock excesivo.** Este último informe registra el valor más alto desde el tercer bimestre de 2024, aunque aún por debajo de los picos de comienzos de ese año.

Frente a la falta de mercado, continúa la falta de capacidad de las empresas para trasladar el aumento de los costos a los precios.

Proporción en que se trasladó el incremento de costos salariales a los precios (por % de empresa)

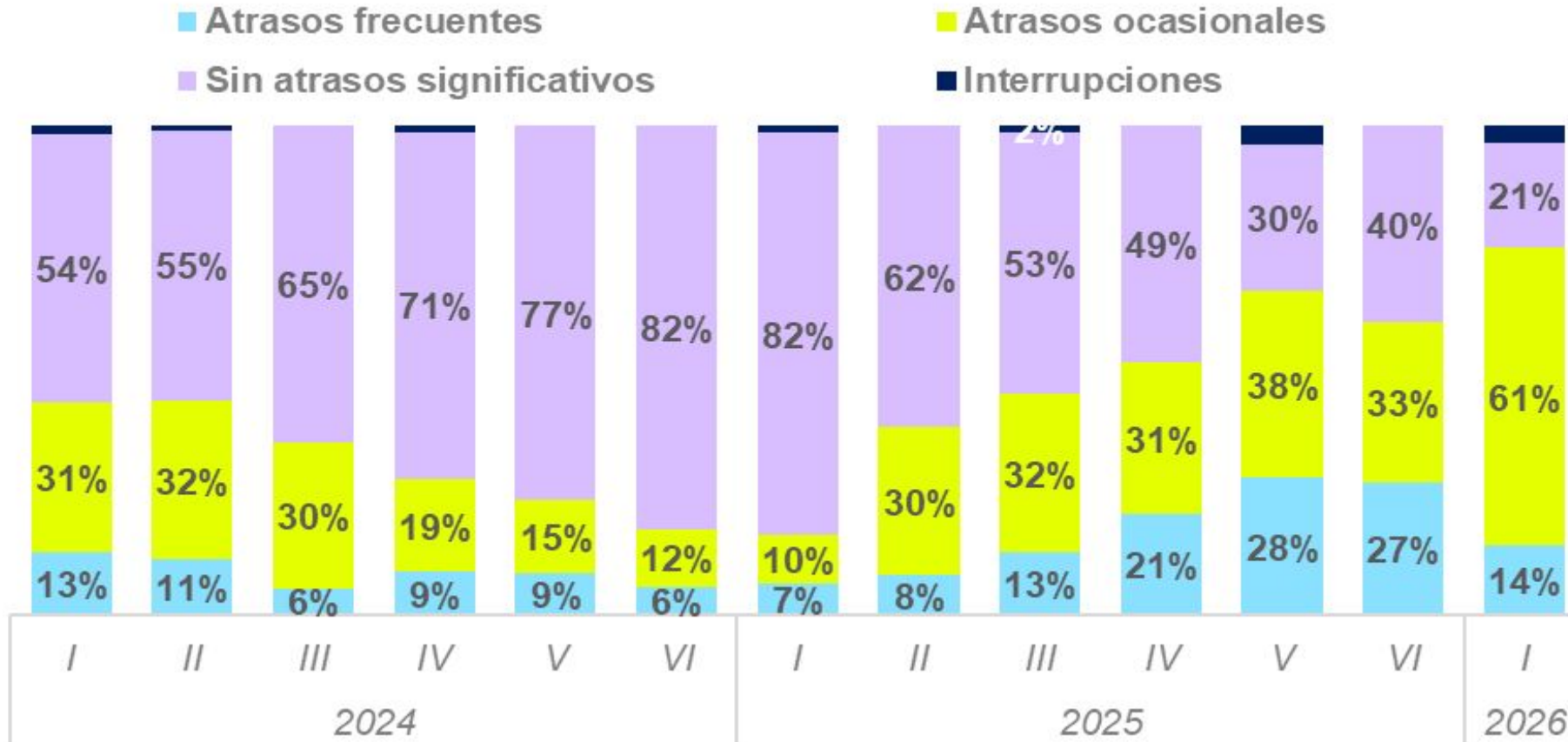


La mitad de las empresas no pudo trasladar costoso a su precio final, mientras que un 43% pudo trasladar menos de la mitad de los aumentos.

Se redujo drásticamente del 12% al 5% el grupo que logró trasladar más de la mitad, y desaparecieron aquellas que trasladaban el 100%.

Crece el estrés financiero: 8 de cada 10 empresas tienen dificultades en la cadena de pagos.

Situación de cadena de pagos por bimestre (por % de empresas)

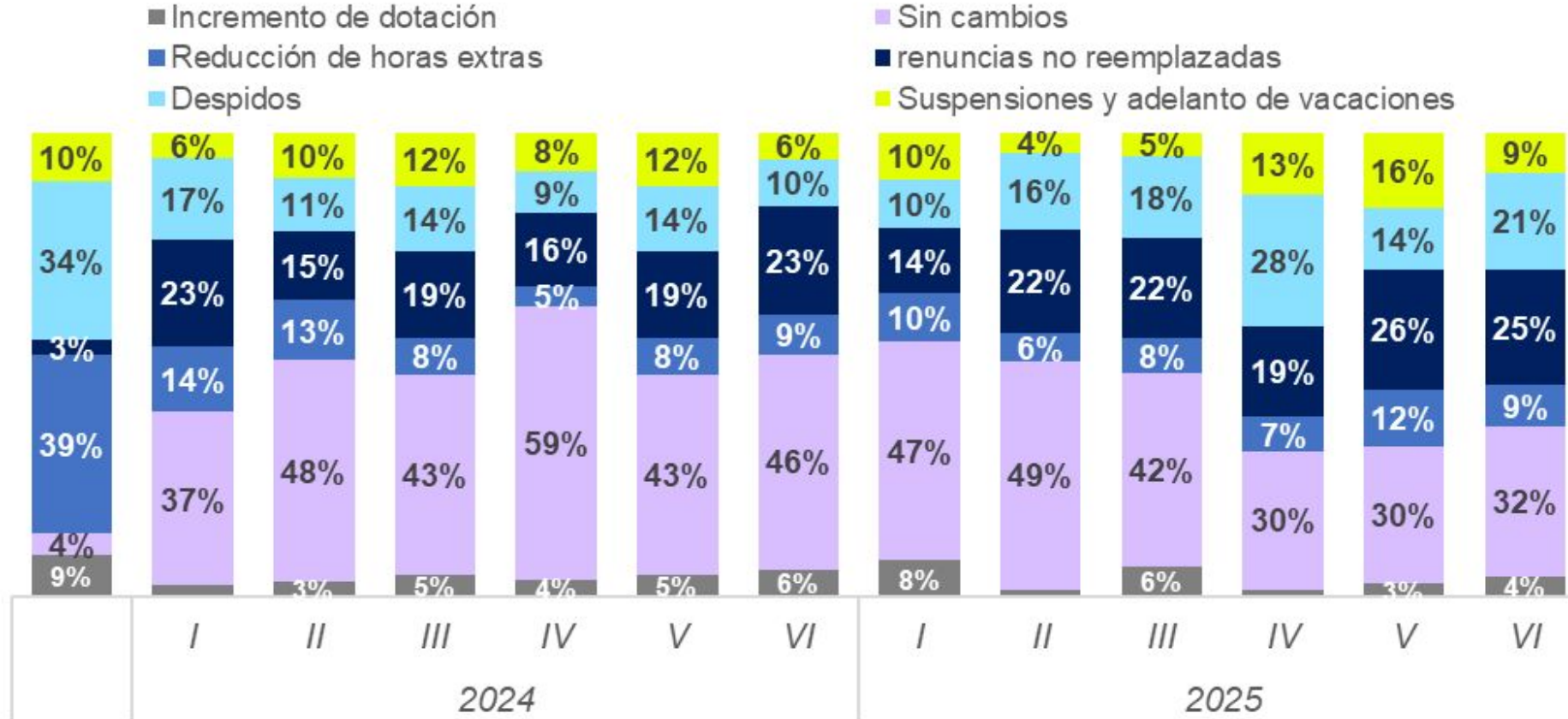


Se duplicó la cantidad de firmas con atrasos ocasionales (hoy 6 de cada 10).

Como contracara, el grupo de empresas sin atrasos significativos se desplomó del 40% al 21% en solo un bimestre.

Las principales medidas de ajuste laboral siguen siendo renuncias no reemplazadas (25%) y despidos (21% de las medidas)

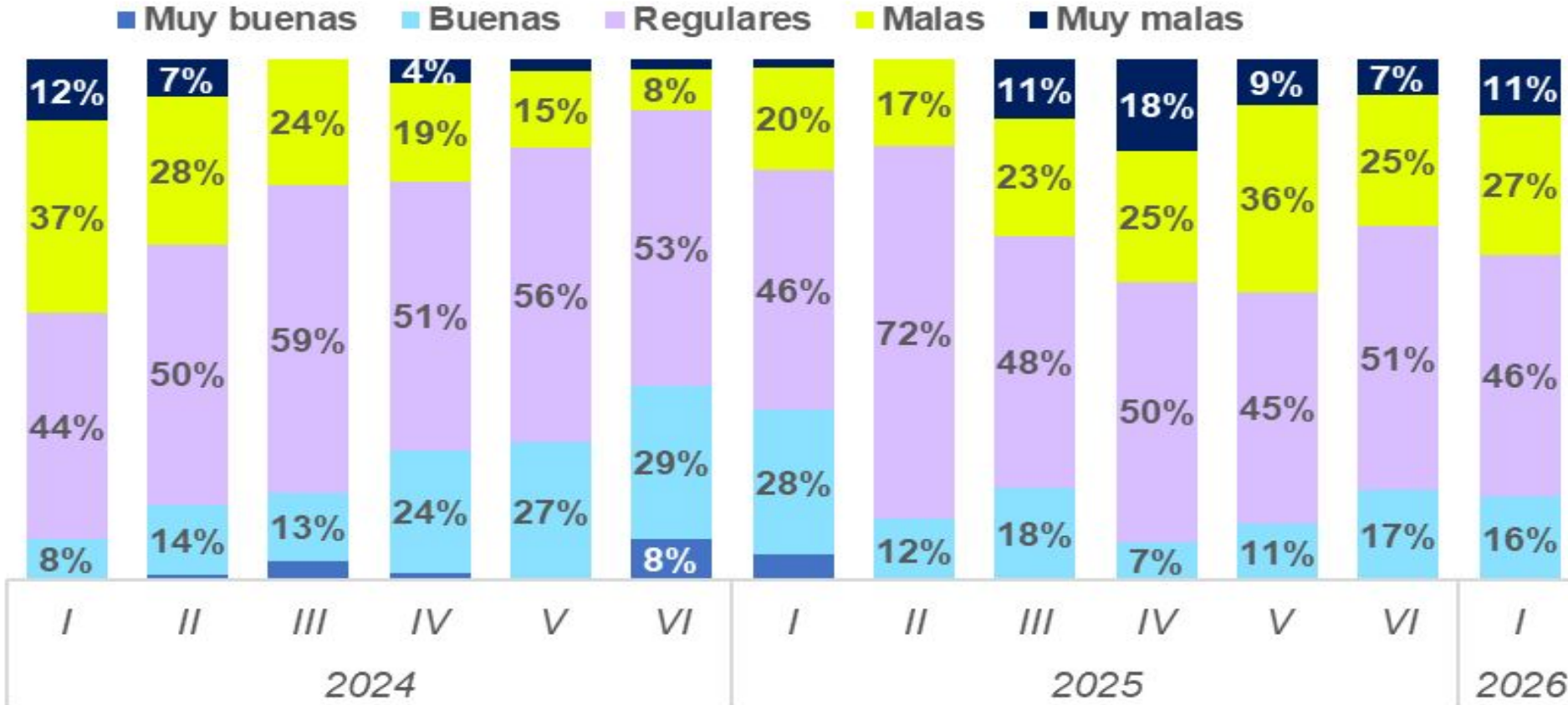
Situación de Dotación del personal por bimestre (en porcentaje del total de medidas)



Trepan al 21% de las medidas los despidos en el sector, representando un incremento de 7 puntos porcentuales respecto al bimestre anterior.

Las expectativas respecto de la economía en general vuelven a deteriorarse

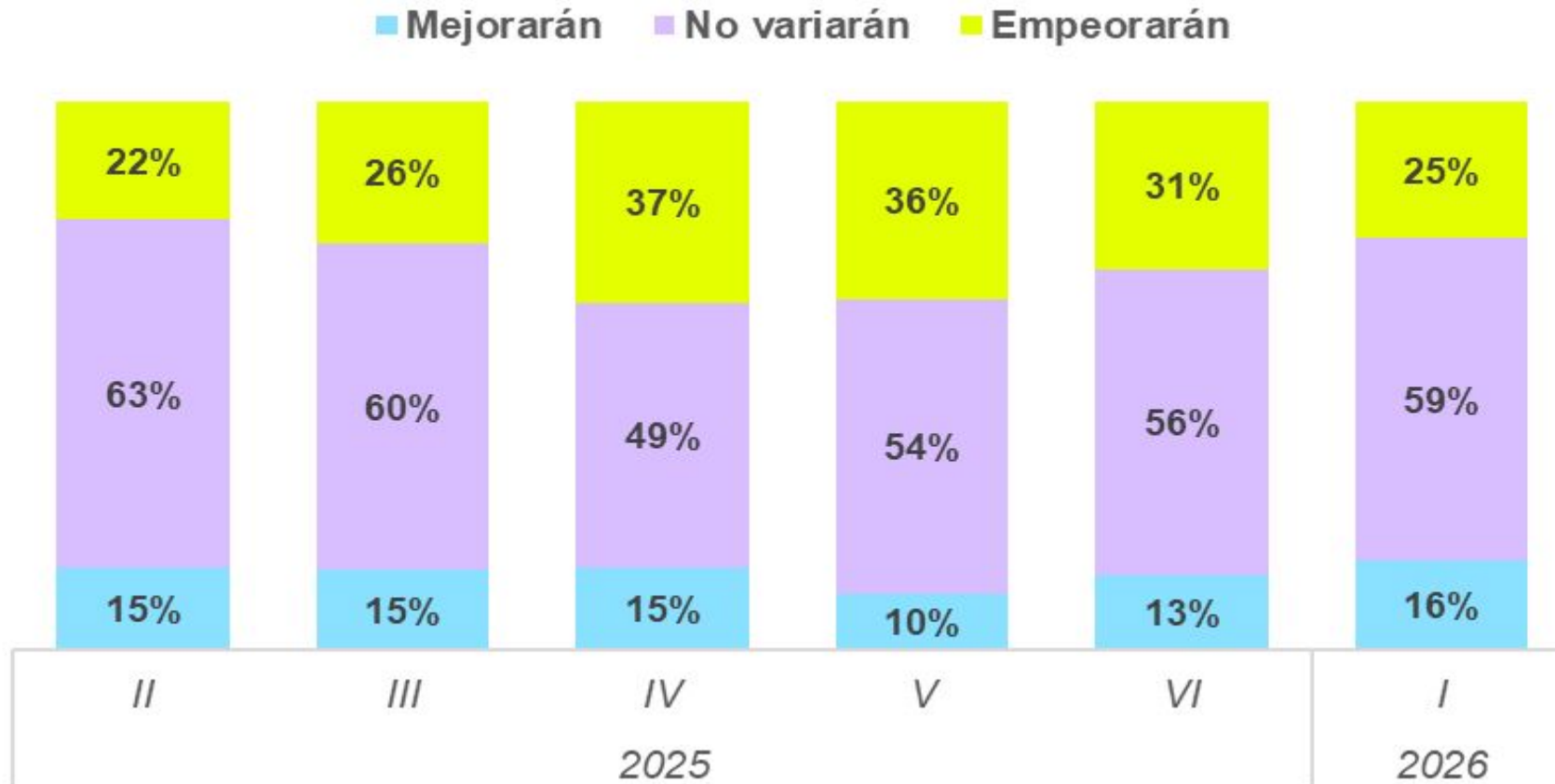
Expectativas económicas para el 2026 (en % de empresas)



Crecen las expectativas muy malas (+5 pp) y las malas (+2 pp), al mismo tiempo que se reducen las expectativas regulares (-5 pp).

Expectativas de ventas: 6 de cada 10 empresas esperan que todo siga igual

Evolución de las ventas en los siguientes 3 meses (en % de empresas)



6 de cada 10 empresas esperan que las ventas sigan igual.

Por otro lado, solo el 16% de las empresas espera que sus ventas mejoren, mientras que 1 de cada 4 proyecta una disminución.